



BT sécurité : l'expert c'est lui

Bertrand Thermy a créé à Grébault-Mesnil, non loin d'Abbeville, sa propre entreprise d'installation et de vente de systèmes de sécurité. BT sécurité est la solution pour les professionnels et les particuliers.

A 38 ans, Bertrand Thermy est devenu son propre chef en installant, à son domicile pour le moment, une activité d'installation et de vente de systèmes de sécurité. Alarme, vidéosurveillance, domotique, motorisation de portail, contrôle et interphonie, autant de spécificités dans les cordes de ce Picard riche de dix années d'expérience dans le grand groupe automobile Valeo dans le domaine de l'électrotechnique. Il a quitté cet univers pour une entreprise familiale spécialisée dans la sécurité et où il a été salarié durant cinq ans. « En effet, fort d'un BTS productique, j'ai débuté dans un laboratoire d'essai dans le milieu de l'électrotechnique. C'était de la R&D. Puis, une autre expérience dans une petite entreprise du Pas-de-Calais m'a donné naturellement envie de devenir autonome, de créer mon entreprise, de tout gérer moi-même. J'ai beaucoup appris dans ces deux entreprises, je voulais mettre en application tout cela et surtout avoir la main sur tout », explique ce nouveau chef d'entreprise depuis le 1^{er} avril. Et BT sécurité connaît déjà des débuts prometteurs et ce, sans aucune publicité.

Rassurer plus que protéger

La seule force du bouche à oreille fait son œuvre pour le moment, sans oublier un partenariat efficace avec les



T sécurité c'est lui : Bertrand Thermy, l'homme de la situation.

établissements Tavernier à Fressenville qui fabriquent des portails que Bertrand Thermy peut avoir à motoriser.

« Personnellement, je n'aime pas le tout-sécuritaire. Je pars du principe que mes clients souhaitent plutôt être rassurés, dormir tranquilles et être prévenus s'il y a un souci grâce aux services que je leur apporte », affirme le créateur d'entreprise reconnu comme très compétent dans son secteur d'activité. C'est lui le seul interlocuteur. Il est à la fois le commercial, l'installateur et le service après-vente. « Ayant créé une petite structure, les gens me connaissent, savent où j'habite. Une relation de confiance s'est tissée peu à peu. De plus, la sécurité est un métier diversifié et j'aime ça », ajoute-t-il. Un lancement dans le monde de l'entrepreneuriat, boosté par la situation de l'épouse de Bertrand Thermy : en effet, elle-même a, depuis deux ans, monté son entreprise individuelle de paysagiste. C'est donc avant tout une décision de couple. Tous deux travaillent ainsi à leur domicile, ce qui permet une planification différente par rapport à la vie de salarié dans une entreprise : celle de chef d'entreprise permet plus de souplesse au profit de la vie de famille, même si les amplitudes

horaires sont plus importantes. « Pour réaliser tout cela, il m'a fallu de l'aide. Surtout celle du réseau J'entreprends en Somme par Somme initiative et la chambre de métiers de la Somme. J'ai bénéficié d'une très bonne écoute et d'un soutien pour les formalités administratives qui sont nombreuses. Il y a plein de choses à savoir et à faire et beaucoup d'erreurs à ne pas commettre. C'est impressionnant. Il faut ensuite gérer les devis, les contacts clients, les références, les assurances, le comptable, être très rigoureux... », liste le chef d'entreprise dont le secteur géographique d'activités est entre Amiens et Dieppe, en passant par Le Touquet.

Kaltoume Dourouri

Pour plus d'information :

**J'entreprends
en Somme !**

LA PREMIÈRE DÉMARCHE

N° Vert 0 800 20 35 00

Appel gratuit depuis un poste fixe

29, rue des 3 cailloux
80000 Amiens

mail : lapremieredemarche@
jentreprendsensomme.fr

<http://www.jentreprendsensomme.fr>